

NASZA OFERTA

Jako klient Akademii Profesjonalistów korzystasz ze specjalnych warunków: Jako **członek-założyciel** otrzymujesz **pierwszy rok bezpłatnie**. W kolejnym roku Progroup pokryje 50% kosztów. Daje to ekskluzywną cenę specjalną w wysokości 1250 euro.

Ponieważ jesteś cenionym partnerem. Tworzymy wspólny rozwój. Dla silnej przyszłości.

Usługi wliczone w cenę:

- + Miesięczne raportowanie w oparciu o wybrane kluczowe dane rachunku zysków i strat
- + Aplikacje i pomoce interpretacyjne dla modeli biznesowych o wysokim wolumenie i wysokiej wartości
- + Praktyczne podsumowanie w przeglądach kwartalnych i rocznych
- + Wymiana wiedzy i konsolidacja treści podczas towarzyszących spotkań eksperckich
- + Ciągłe doskonalenie i rozbudowa produktu

UCZ SIĘ OD NAJLEPSZYCH.

Stworzenie programu
benchmarkingowego dla branży
opakowań w Polsce.

**Czy masz pytania?
Jesteśmy do Twojej dyspozycji.**

*Professionals Academy SPO GmbH
Maximilianstraße 43
67433 Neustadt/Weinstraße
T. +49 1525 9713306
info@professionals-academy.de
www.professionals-academy.de*

Dzięki naszemu rozwiązaniu benchmarkingowemu dla branży opakowaniowej możesz wydobyć to, co najlepsze ze swojej firmy i poprawić wydajność.

Nasze narzędzie oferuje możliwość analizy procesów biznesowych i porównania ich z danymi benchmarkowymi z innych firm zajmujących się przetwarzaniem opakowań. Otrzymasz kompleksowy przegląd kluczowych wskaźników wydajności i będziesz mógł porównać je ze średnimi wartościami grupy.

DPEWNE ZWIĘKSZENIE WYDAJNOŚCI

Jedno jest pewne: wszystkie dane są całkowicie anonimowe i zsumowane do udostępnienia. W tym celu wykorzystywana jest komercyjna firma prawnicza. Wizualizacje są przejrzyste i łatwe do zrozumienia. Na podstawie uzyskanych informacji można opracować nowe środki, metody i praktyki. W dłuższej perspektywie zwiększy to wydajność i rentowność.

STRUKTURA WEDŁUG KLASYCZNEGO RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT

- **STRESZCZENIE:** Delta między wartością uczestnika a średnią benchmarkingową w celu zapewnienia szybkiego przeglądu i rozpoznania możliwych dźwigni. Składniki: Cena zamówienia przychodzącego do powierzchni zamówienia przychodzącego, marża EBITDA do wielkości sprzedaży na dzień roboczy itp.
- **PRZYCHODY:** obrót, sprzedaż, zamówienia przychodzące, produkcja, cena, waga na jednostkę powierzchni
- **WYDATKI:** koszty stałe i koszty zmienne w ujęciu ogólnym, jak również zestawienie czynników kosztowych: energia (łącznie z zużyciem), transport (łącznie z odległością w kilometrach) itp.
- **MARŻA:** EBITDA i marża EBIT
- **WYDAJNOŚĆ:** Wydajność na osobę, czas realizacji, wskaźnik rotacji zasobów
- **KLUCZOWE WSKAŹNIKI STRUKTURALNE:** Struktura branżowa i struktura personelu

ZALETY

PRZEJRZYSTOŚĆ - NIEZAWODNOŚĆ - PEWNOŚĆ



Kluczowe dane:

Klasyfikacja wydajności w porównaniu branżowym



Zwiększona wydajność:

wnioski dotyczące optymalizacji procesów



Anonimowość:

ochrona danych dzięki zaangażowaniu komercyjnej firmy prawniczej



Wygoda:

Niskie nakłady czasowe na dostarczanie danych: ok. 0,5 godziny miesięcznie